

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**Рассказова А.П.***Колледж СФ ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет», группа ЗГС – 11**Научный руководитель: Рогожкина Р.Г., преподаватель,
колледж СФ ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»*

В современном мире, в эпоху широких экономических возможностей и развития частной собственности, человек нередко сталкивается с таким понятием, как «индивидуальное предпринимательство».

Реальность российской экономической жизни такова, что предприниматели в своей практической деятельности сталкиваются не только с экономическими, организационными трудностями в процессе создания своего дела и его развития, но и с негативным воздействием некоторых субъектов, зачастую носящим противоправный характер. В этих условиях весьма значимым фактором является обеспечение благоприятных условий развития предпринимательской деятельности в стране и поддержание достаточного уровня экономической безопасности предпринимательства. В виду изменений происходящих в законодательстве актуальной представляется проблема определения правового статуса предпринимателя.

Целью данной работы является изучение развития индивидуального предпринимательства в России.

Исходя из данной цели работы, можно определить следующие задачи:

- раскрыть понятие и историю зарождения индивидуального предпринимательства;
- изучить современное индивидуальное предпринимательство в России, на основе кризиса в Республике Башкортостан;
- сделать сравнительный анализ индивидуального предпринимательства в России.

Работа состоит из двух глав, каждая из которых разделена на параграфы, и заключения. В первой главе рассмотрена история появления индивидуального предпринимательства. Вторая глава посвящена основным проблемам современного развития индивидуального предпринимательства в России, кризис в Башкирии, возможности развития ИП в будущем, сравнительный анализ ИП России.

История происхождения индивидуального предпринимательства*Понятие индивидуального предпринимательства*

Понятие «предпринимательство» впервые начали употреблять французские

экономисты. Среди них можно выделить Жана – Батиста Сея. Однако появлением этого термина мы обязаны ирландскому предпринимателю и экономисту Ричарду Кантильону, использующему его в своем труде «Эссе об общих понятиях природы торговли». К сожалению, множество существующих в современных экономических источниках терминов о предпринимательстве, не до конца раскрывают всю сущность, многогранные стороны его функционирования. Под понятием «индивидуальный предприниматель» понимается, что ИП является физическое лицо (гражданин), которое лично ведет дело от своего имени, на свой счет и свой риск, самостоятельно принимает хозяйственные решения. Индивидуальный предприниматель несет личную полную ответственность за результаты своей деятельности. Это означает, что в случае образования долга предприниматель расплачивается всем своим имуществом. При этом предприниматель трудится сам, не привлекая дополнительную рабочую силу. Такое предпринимательство классифицируется как индивидуальная трудовая деятельность и регистрируется в местных органах власти, осуществляется на основе патента, а предприниматель уплачивает налоги как физическое лицо.

Также предприниматель может привлечь дополнительную рабочую силу и зарегистрировать индивидуальное (семейное) частное предприятие [1]. Для этого представляется устав предприятия, отражающий его цель и виды деятельности. При этом действует система налогообложения для предприятий и имущественная ответственность распространяется лишь на капитал данного предприятия.

Индивидуальный предприниматель может использовать в предпринимательской деятельности собственное имущество и по договору имущество других лиц. Он может взять деньги в займы, получить кредит у банков, других организаций или частных лиц.

Индивидуальный предприниматель самостоятельно распределяет прибыль от своей деятельности, оставшуюся после уплаты налогов.

В случае смерти предпринимателя его права и обязанности переходят к его наследникам – правопреемникам.

Индивидуальная предпринимательская деятельность прекращается по решению самого предпринимателя или суда. Суд вправе прекратить индивидуальную деятельность в случае признания предпринимателя банкротом или нарушителем действующего законодательства. С момента вынесения такого решения утрачивает силу его регистрация в качестве индивидуального предпринимателя.

История зарождения индивидуального предпринимательства

История индивидуального предпринимателя насчитывает не одно столетие. Ещё в Средние века западная Европа была богата купцами, торговцами, организаторами ярмарок, парадов, которые именовались предпринимателями. То есть, в то время предприниматель – не обязательно производитель, реализатор продукции или услуг, а ещё и управляющий, извлекающий выгоды из организации различных мероприятий. Но как тогда, так и сейчас предприниматель самостоятельно мог распоряжаться полученной прибылью, изготовленной продукцией, принимать важные решения относительно своего хозяйствования. За убытки, полученные в результате бизнеса, ИП несёт личную ответственность. История индивидуального предпринимательства в России можно разделить на несколько этапов.

История индивидуального предпринимателя в России также насчитывает не одну сотню лет. В жизни славян всегда присутствовала торговля, поскольку именно на их территории пролегал всем известный «путь из варяг в греки». Начало индивидуального предпринимательства было положено с возникновением Древней Руси. Экономические реформы Петра I закрепили правовое и экономическое значение предпринимательства. Русские купцы, являющиеся яркими представителями предпринимательства, были известны далеко за пределами России [8]. Съезжаясь в крупные города для торговли, купцы закладывали традицию проводить ярмарки.

В 1698 г. Петр I издал указ, согласно которому купцы могли объединять свои капиталы и организовывать совместное производство. Правительство оказывало им различные льготы.

Введение посессионного права в 1721 году оказало основное влияние на развитие предпринимательства. Оно позволяло купцам приобретать деревни и крестьян для работы на своих предприятиях.

Проведенные Александром II реформы способствовали разделению России на до-реформенный и пореформенный периоды. Манифест 19 февраля 1861 г. положил собой отмену крепостного права, и крестьяне получили возможность стать предпринимателями.

В XIX – XX веках предпринимательство проходит кардинальную стадию изменения. На смену рабочим в отраслях легкой промышленности приходят фабриканты тяжелой промышленности.

Особую роль сыграла семья Рябушинских. В середине XIX века они организовали текстильные фабрики. Во второй половине века они решили расширить круг своей деятельности и занялись кредитными операциями, пробовали свои силы в льняной, бумажной и полиграфической сфере. Также вспомним имена следующих великих предпринимателей-меценатов: Павел Третьяков, подаривший стране свою картинную галерею, основавший оперный театр Савва Мамонтов, пожертвовавший деньги на открытие университета в Сибири Александр Сибиряков и др.

В СССР предпринимательская деятельность находилась полностью под контролем государства и преследовалась по закону.

История индивидуального предпринимателя в период после революции 1917 года является периодом забвения. Предприниматель в то время воспринимался, как чуждый элемент, захватчик, эксплуататор. Все предприятия были национализированы и переданы в собственность государству. Предпосылок для развития индивидуального хозяйствования в этот период не было. Предприниматели существовали, но их деятельность строго регламентировалась государственными органами, а заниматься такой деятельностью могли единицы. Экономика совершала переход на рыночные рельсы согласно плану нэп, однако политика государства была крайне нечёткой, реформы – урывочными и непоследовательными. Органы власти влияли на установление цен на жизненно необходимые населению товары, что постепенно привело к их полному исчезновению. Розничная торговля осуществлялась преимущественно индивидуальными предпринимателями, «частниками», а оптовая реализация – только государством. Этим подавлялась предпринимательская инициатива, в корне убивая желание отдельных граждан развивать бизнес.

В конце 80-х Россия начинает активно вводить рыночный механизм. Начинается новый период в истории развития российского частного предпринимательства.

В 1987 г. был подписан закон «Об индивидуальной трудовой деятельности».

Данный акт позволял стать частным предпринимателем в областях: ремесло, бытовое обслуживание и т.д. Постепенно количество индивидуальных предпринимателей стало расти.

Современный российский индивидуальный предприниматель возник в постперестроечные времена. После долгого существования СССР с его запретом на ведение коммерческой деятельности и уголовное преследование за осуществление бизнеса. Все признаки предпринимательства – получение прибыли, использование наёмной рабочей силы – являлись преступным деянием и строго наказывались. Конец 80 – х годов ознаменовался выходом бизнеса из тени, легализацией индивидуального предпринимательства [7]. Именно закон «Об индивидуальной трудовой деятельности» положил начало возрождению забытого в советский период способа зарабатывания денег. Все процессы бизнеса были легализованы принятыми в те годы законами и нормативными актами. Дальнейшее развитие коммерческой деятельности показывало заинтересованность государства в существовании такой отрасли экономики. Об этом свидетельствует также программа поддержки бизнесменов, охватывающая практически все сферы хозяйствования.

Индивидуальное предпринимательство в современном мире

Черты современного индивидуального предпринимательства

Индивидуальному предпринимательству соответствуют свои особенности, черты, определяющие его характер: принцип самостоятельности, независимости принятия решений участниками хозяйственных отношений. В основе этого принципа находятся цели предпринимателя, он самостоятельно определяет форму и структуру хозяйственной деятельности с учетом экономической выгоды. Также предприниматель несет полную имущественную ответственность по всем своим обязанностям (ст. 24 ГК РФ) и за свою деятельность перед обществом. Соблюдение этого принципа ставит предпринимателя в довольно жесткие рамки, нарушение которых запрещено законом. Каждый предприниматель стремится создать что-то новое, прилагая к этому свои усилия. Таким образом, он обеспечивает высокое качество своей продукции и повышенный спрос потребителей. Необходимо выделить и такую особенность, как риск потери своего имущества. Риск утраты

своих материальных средств способствует возникновению духа соперничества и неординарного мышления, повышению работоспособности.

Важную роль в развитии индивидуального предпринимательства играют законодательные акты, регулирующие осуществление предпринимательских отношений. Таким актом в Российской Федерации является Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (№ 129 – ФЗ), принятый 8 августа 2001 (посл. ред. 31.12.2014 г.), который описывает процедуры осуществления государственной регистрации и внесение соответствующих записей в Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей [3]. Также п.1 статьи 23 Гражданского кодекса указывает на то, что гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя. А в п.1 статьи 25 Гражданского кодекса РФ говорится о том, что индивидуальный предприниматель, который не в состоянии удовлетворить требования кредиторов, связанные с осуществлением им предпринимательской деятельности, может быть признан несостоятельным (банкротом) по решению суда [5]. Наряду с законодательными актами о государственной регистрации индивидуальных предпринимателей выделяют акты на разрешение осуществления той или иной деятельности. Федеральный закон Российской Федерации «О лицензировании отдельных видов деятельности» (№ 99 – ФЗ), принятый 4 мая 2011 (посл. ред. 31.12.2014 г.) [4]. Этот закон указывает основные цели, принципы лицензирования и полномочия лицензирующих органов.

Кризис индивидуального предпринимательства в Башкирии

Индивидуальное предпринимательство в Башкирии, как и в России, традиционно относится к малому бизнесу, и является важным показателем экономического развития республики. Экспертные оценки относительно перспектив развития индивидуального предпринимательства в России весьма неоднозначны. Предприниматели – это наиболее активная часть населения, это люди, умеющие решать проблемы. Именно с предпринимателями, их бизнесом, население Республики связывает надежды на улучшение качества жизни граждан.

Изменения в российском законодательстве 2013 года относительно увеличения

налоговых ставок привели к стремительному сокращению числа индивидуальных предпринимателей в стране в результате двукратного увеличения с 1.01.2014 года минимального обязательного объема налоговых и страховых отчислений до 36 тыс. рублей в год.

В Республике Башкортостан произошло массовое сокращение индивидуальных предпринимательств. Такое повальное прекращение деятельности малых предпринимателей вызвано увеличением с 1 января 2013 года фиксированных страховых взносов более чем в два раза [2]. Теперь в Пенсионный фонд придётся уплачивать более 35 тыс. руб. в год. Казалось бы, что такое 35 тыс. руб. в год для бизнеса? Вероятно, крупный и средний бизнес разницы практически не ощутит, а ударит новшество по предпринимателям, которые осуществляют трудовую деятельность самостоятельно. Это огромная армия занятых в прямых продажах. Теперь примерно 70% своего скромного дохода они были вынуждены отчислять Пенсионному фонду (а в некоторых регионах средний ИП зарабатывает в год порядка 60 – 70 тыс. руб.).

Государство объясняло своё решение тем, что предприниматели ранее отчислялось недостаточно средств в пенсионный фонд, и теперь принято решение это недо-разумение исправить. Исправляется недо-разумение оригинальным способом – отсе-чением всех, кто не способен тянуть новую лямку. Их дальнейшая судьба едва ли кого-то заботит. Между тем, она была известна – те, кто не уйдёт в тень, станут безработными. Кто – то регистрируется на бирже труда и будет получать пособие, кто – то пополнит собой ряды соискателей. Это, в свою очередь, приведёт к тому, что, во-первых, довольно терпимую цифру в 5,3% безработных в России, едва ли удастся удержать в нынешнем году. А во – вторых, предложение на рынке труда разогреется, что снизит уровень зарплат.

Таким образом, в 2013 году в Республике Башкортостан, как и во всей стране, произошло массовое снижение индивидуального предпринимательства.

Это значит, что 4 года назад иметь свой бизнес было не рентабельно.

Современное индивидуальное предпринимательство в Башкортостане

В 2013 году открывать свой бизнес в Башкирии было не рентабельно.

На данный момент, налогообложение для индивидуальных предпринимателей стало более выгодно. Так как, Федеральная Налоговая Служба ввела несколько измене-

ний о налогообложении индивидуального предпринимателя:

1. Юридические лица, а также индивидуальные предприниматели, начинающие свою профессиональную коммерческую деятельность, могут выбрать один из двух вариантов системы налогообложения: общую либо упрощенную.

2. Упрощенная система налогообложения (УСН) – это один из налоговых режимов, который подразумевает особый порядок уплаты налогов и ориентирован на представителей малого и среднего бизнеса.

В 2016 году правительство России ввело множество нововведений для упрощения жизни индивидуальных предпринимателей. К таким нововведениям можно отнести налоговые каникулы.

Налоговые каникулы – установленный законодательно срок, в течение которого впервые зарегистрированные индивидуальные предприниматели могут применять нулевые налоговые ставки.

Благодаря этому, произошёл значительный рост в индивидуальном предпринимательстве и малом бизнесе Республики Башкортостан и России в целом. Также одним из основных мероприятий, реализация которых ожидается в ближайшие годы, являются программы поддержки начинающих предпринимателей – гранты начинающим на создание собственного бизнеса, развитие микрофинансирования, образовательные программы.

В заключении, выше изложенного, пожалуй, самым тяжелым для предпринимателей стал 2013 год. Тогда резко возросли фиксированные страховые взносы, которые предприниматели вынуждены были уплачивать независимо от размера дохода. Профессиональные объединения заявили о массовом уходе предпринимателей в «тень». Но уже в начале 2014 года ситуация со взносами изменилась, и люди снова начали регистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей. Хотя в 2015 году рост количества индивидуальных предпринимателей так и не компенсировал снижения 2013 года. Количество индивидуальных предпринимателей на 1 января 2016 года оказалось на 9,8% меньше, чем за аналогичный период 2013 года – 3,88 млн.

Таким образом, данные ФНС свидетельствуют о том, что в 2015 году количество вновь зарегистрированных индивидуальных предпринимателей составило 653 400 (не учитываются ИП, зарегистрированные и прекратившие деятельность в течение года). Этот показатель на 12,3% превышает цифру 2014 года. Количество индивидуальных предпринимателей, прекративших дея-

тельность в прошлом году, на 9,0% меньше, чем в 2014 году. В целом, развитие малого предпринимательства напрямую зависит от государственной поддержки, российского законодательства и мероприятий, направленных для создания собственного бизнеса.

Возможности развития индивидуального предпринимательства в будущем

В условиях современной России возникает вопрос: существуют ли возможности для развития индивидуального предпринимательства? Очень сложно найти ответ на этот неоднозначный вопрос.

Большинство начинающих предпринимателей, прежде чем зарегистрировать свой бизнес, приступают к изучению нормативно правовых актов, которые регламентируют предпринимательскую деятельность. А именно, закон об ИП вызывает наибольший интерес. Стоит заметить, что это стремление лишь с положительной стороны характеризует делового человека. Но проблема заключается в том, что единые нормативно – юридические положения, четко регулирующие предпринимательскую деятельность, попросту отсутствуют [6].

Во-первых, важную роль в становлении индивидуального предпринимательства играет государственная политика Российской Федерации, направленная на поддержку предпринимателя путем выплат субсидий и выдачи кредитов в качестве материальной помощи на открытие собственного дела. Но с другой стороны, всех этих денежных выплат недостаточно для того, чтобы справиться с растущими ценами, вызванными коррупцией чиновников в стране.

Во-вторых, важна и правовая законодательная база, обеспечивающая условия для осуществления предпринимательства. Существующие в России законодательные акты о регистрации индивидуальных предпринимателей и лицензировании отдельных видов деятельности, а также законы о защите прав предпринимателей, способствуют четкому определению выполняемых операций участниками предпринимательских отношений.

В-третьих, необходимо и создание «разумного» налогового законодательства, которое не превращает плату налогов начинающими предпринимателями в тяжелое долгое рабство. Ведь это только приводит к полной потере творческой инициативы предпринимателями. Поэтому необходимо смягчение налогового бремени для начинающих индивидуальных предпринимателей.

Сравнительный анализ индивидуального предпринимательства

Достоинства индивидуального предпринимательства:

- возможность осуществления предпринимательской деятельности без большого первоначального капитала. Предприниматели вкладывают незначительное количество денежных средств в собственное дело, а получая первую прибыль, направляют её в дальнейшее развитие своей деятельности;

- отсутствие дискриминации в осуществлении индивидуального предпринимательства по таким признакам, как пол, возраст, раса, язык, социальное положение;

- наиболее простой порядок государственной регистрации и прекращения предпринимательской деятельности. Поэтому в случае неудачи и упадка экономической выгоды, с легкостью можно прекратить осуществление деятельности;

- самостоятельность в принятии мгновенных решений. Это обеспечивает развитие гибкого и неординарного мышления, а также стимула продуктивнее трудиться только на себя;

- простота составления бухгалтерского и налогового учета. Предприниматель самостоятельно может вести учет, не тратя деньги на услуги специально обученных для этого людей.

Недостатки индивидуального предпринимательства:

- незначительные возможности и территории для реализации предпринимательской деятельности, ограниченные количеством имеющегося капитала;

- несение полной имущественной ответственности по всем своим обязательствам и долгам;

- препятствия в получении разрешений на занятия отдельными видами деятельности;

- невозможность осуществления крупного производства, следовательно, и ограничения в их конкурентоспособности;

- невозможность использования большого количества наемной рабочей силы из-за ограниченности имеющегося капитала.

Заключение

Индивидуальное предпринимательство основано на частной собственности и чаще всего носит характер малого бизнеса. В этом качестве индивидуальное предпринимательство способствует демонополизации экономики, усиливает конкурентные начала. Оно делает экономику более гибкой, способной к быстрой саморегуляции без госбюджетных инъекций.

Однако к индивидуальному предпринимательству трудно привлечь большие капиталы вследствие более низкой кредитоспособности по сравнению с коллективными формами предпринимательской деятельности. Поскольку индивидуальный бизнес держится на предпринимательстве одного человека, он прибылен, пока бизнесмен активен, и время жизнедеятельности такого предприятия неопределенно, поэтому кредиторы не всегда охотно идут на долгосрочные финансовые сделки с индивидуальным предпринимателем.

Индивидуальное предпринимательство отличается высоким уровнем риска и недостатком специализированного менеджмента. Обычно предприниматель является собственником и выполняет все функции по управлению предприятием (производство, снабжение, сбыт, финансы), что требует универсальных знаний по многим областям производства. Отсутствие финансовых средств и невозможность привлечь к управлению специалистов-менеджеров приводит к принятию неоптимальных решений.

Индивидуальное предпринимательство требует более существенной и реальной поддержки со стороны государства.

Таким образом, в заключение хотелось бы отметить, что индивидуальное предпринимательство – это значительный и серьезный шаг в развитии современной предпри-

нимательской деятельности. Несмотря на то, что у данной организационно-правовой формы немало «подводных камней», этот вид предпринимательства, несомненно, имеет право на дальнейшее существование и совершенствование.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209 – ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. № 31. Ст. 4006.
2. Федеральный закон от 23 июля 2013 г. N 237 – ФЗ «О внесении изменений в статью 22 Федерального закона «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» и статьи 14 и 16 Федерального закона «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».
3. Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (№ 129 – ФЗ), принятый 8 августа 2001 (посл. ред. 31.12.2014 г.).
4. Федеральный закон Российской Федерации «О лицензировании отдельных видов деятельности» (№ 99 – ФЗ), принятый 4 мая 2011 (посл. ред. 31.12.2014 г.).
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230 – ФЗ (ред. от 01.07.2017).
6. Ершова И.В. Правовое регулирование деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства // Предпринимательское право. Приложение «Бизнес и право в России и за рубежом». 2013. № 2. С. 3 – 17.
7. Киреев А.А. Международная экономика. – М., Международные отношения, 1997.
8. Шевченко И.К. Организация предпринимательской деятельности. Учебное пособие. – Таганрог: Изд. ТРТУ, 2004.